



IL SEGRETO DEL CARISMA

Chi non vorrebbe aumentare il proprio **carisma**, allenarlo, renderlo naturale e spontaneo? Senza maschere, senza stereotipi, o peggio, ancora senza imitare qualcuno.

La prima considerazione è che il carisma si può sviluppare. Pochissime persone lo hanno come dono innato, altre invece possono svilupparlo: l'importante è sapere come fare. Oggi, a differenza del passato, abbiamo decodificato il carisma, sappiamo esattamente cosa fanno di concreto le persone carismatiche: di conseguenza, oggi si può apprendere e farlo proprio.

Abbiamo progettato un percorso formativo originale e di forte **impatto pratico ed emotivo**, che permetterà di far crescere il proprio carisma, la propria leadership e, a cascata, le competenze del proprio team.

Obiettivi

Il corso contribuirà a sviluppare la propria leadership percepita in qualsiasi ambito della vita. Nello specifico:

- Sviluppare autorevolezza, credibilità e capacità di attrarre.
- Farsi ascoltare.
- Negoziare con successo.
- Ottenere più facilmente un "sì".

Contenuti

- Come avere un ottimo atteggiamento mentale anche sotto pressione.
- Le tre dimensioni della leadership nel ventunesimo secolo.
- Stile di *leadership* e dinamiche del tuo gruppo di lavoro: sono in sintonia? È opportuno fare dei cambiamenti?
- Il Segreto del Carisma: come applicarlo e renderlo naturale (esercizi e dimostrazioni).
- La cultura dell'attenzione (la tecnica degli "strokes").
- Piano d'azione personalizzato.

Benefici attesi

Avere e trasmettere più sicurezza, comunicare in modo efficace, negoziare con successo, essere percepiti come persone empatiche ma anche determinate.

Docenza

Emanuele Maria Sacchi – *Performance trainer*, massimo esperto europeo di carisma e autore di 3 bestseller – *Executive Manager di Evolution Forum*. Collabora con aziende di 21 diversi Paesi ed è "best trainer" di importanti multinazionali, molte delle quali sono inserite nella top 500 a livello mondiale. Grazie ai risultati ottenuti dai suoi clienti, è stato l'unico relatore italiano invitato al Forum mondiale della negoziazione; in qualità di docente, ha raggiunto il punteggio più alto di sempre (4,9) nella storia del MIP-Politecnico di Milano, dove ai master MBA ha insegnato Negoziazione e Leadership. Autore dei *longseller* "Il segreto del carisma" e dei *bestseller* "Vendere è una scienza" e di "Corri il rischio di vivere felice".

Calendario

8 aprile 2025 ore 9.00 – 18.00

Quota di iscrizione

600 € + iva aziende associate 700 € + iva aziende non associate

Sede

Assoform Romagna (sede di Cesena)

Via Ravennate 959 - 47521 Cesena